



mobilttech
mobil saha satış ve depo yönetimi



genel bakış

MOBILTECH Saha satışı ve dağıtımını yapan firmalar için geliştirilmiş bir otomasyon olup, daha hızlı ve daha kontrollü satış sağlayarak karlılığı arttırır. Mobil teknolojinin tüm getirilerinden faydalanan bu çözüm iletişim zorunluluğundan ya da iletişimsizlikten doğan maliyetleri ve zaman kayıplarını sıfırlar, insan hatalarını oto kontrol sistemiyle minimize eder, sahada yapılan satış ve pazarlamadan maksimum verim alınmasını sağlar. Ayrıca yöneticiye plasiyerlerin yaptıkları işlerle ilgili raporlar sunarak doğru kararlar için yönlendirir. Plasiyer için ise araç yükleme, ürün çıkarma ve stok takibi gibi işlemleri hızlandırır ve planlı hareket etmesini sağlar. Otomasyonda El Terminaller üzerinde kurulu olan program firmaların kullanılan diğer ERP, MRP ve Ticari programları ile tam bir entegrasyon içinde çalışır ve böylece istenilen zamanda istenilen her yerde Kurumsal Bilgi erişimi sunar. Tüm bu artılardan dolayı işlem süresinin kısılması ve hataların azalmasıyla müşteri memnuniyeti artacak ve rakiplere karşı avantaj sağlanacaktır.

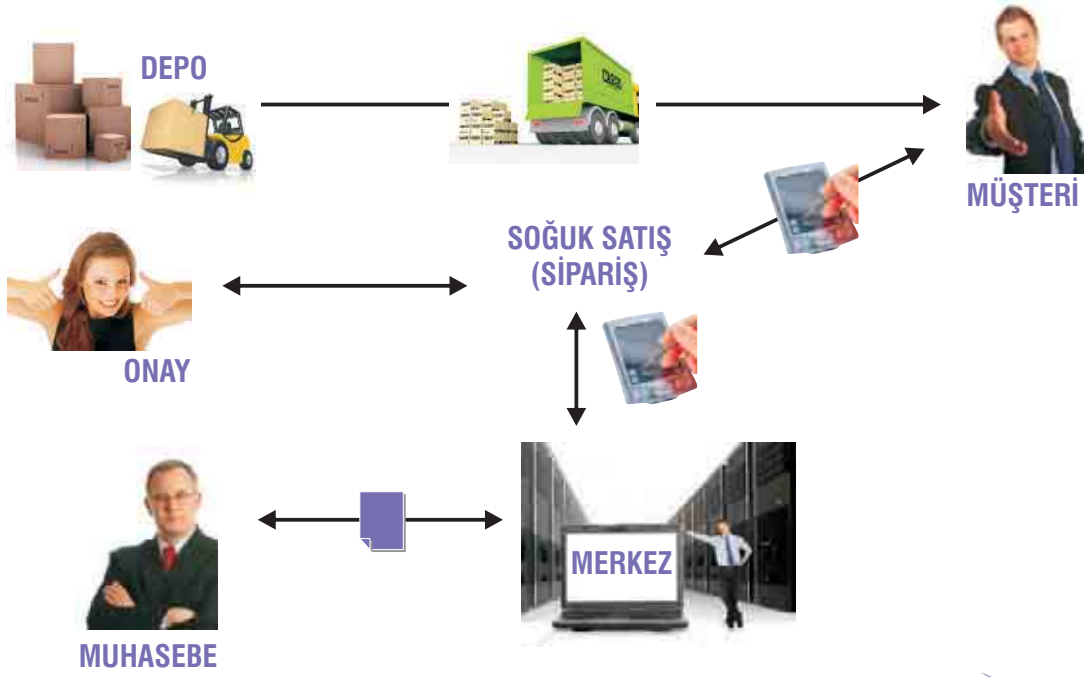
MOBİL ÇÖZÜMÜMÜZ ile sağlanacak kazanımları sıralarsak;

- İşletme maliyetlerinizi azaltır,
- Daha verimli ve güncel bilgilerle çalışmasını sağlar,
- Anlık olarak merkezden hatasız bilgi alımını sağlar,
- % 100 hatasız bilgiler ile doğru kararlar verilmesini sağlar,
- Kontrol ve hata düzelme gibi zaman kayıpları olmamasını sağlar,
- Kritik bilgilere doğru ve güncel erişerek müşteriye daha doğru bilgilendirme yapabilme imkanı sağlar,
- Detaylı bilgi aktarımı ile müşterinizle güvenle iletişim kurma imkanı sağlar,
- Müşteriler hakkında daha detaylı bilgi toplamanızı ve daha iyi hizmet sunmanızı sağlar.



Yazılım İşlemleri

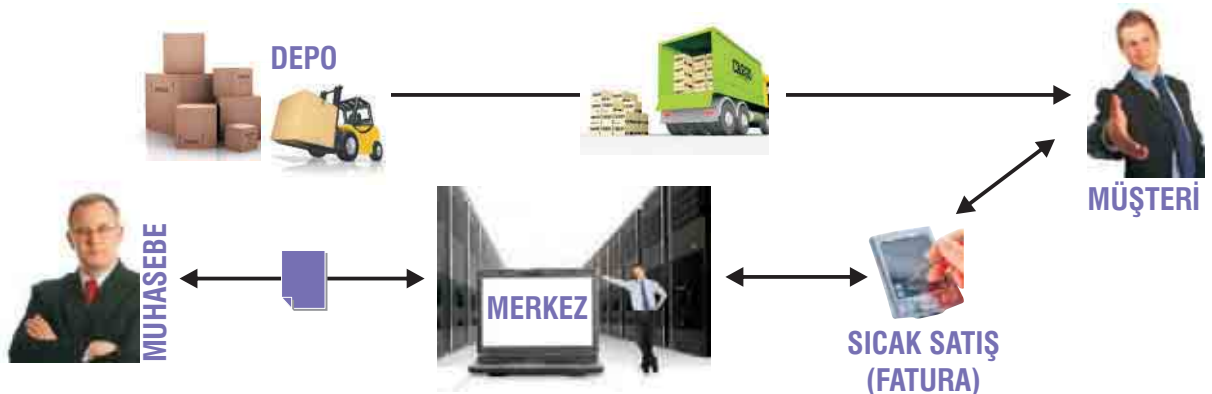
- Sıcak Satış (Satış Faturası / İrsaliye / İade Faturası)
- Soğuk Satış (Sipariş)
- Satış İndirimleri (Cari ve Stok Bazlı)
- Depozito Takibi
- Masraf Takip
- Tahsilât (Nakit - Kredi Kartı - Çek - Senet)
- Müşteri Takip (Cari Hareketler - Ziyaretler)
- Barkod İle Müşteri Takip
- Carilerde Risk Takibi
- Bozuk ve Sağlam İade İşlemleri
- Araç İş Takibi (km)
- Araç Ambar İşlemleri (Giriş, Çıkış)
- Wireless (Kablosuz Ağ) ve GPRS Alt Yapısı ile Aktarım
- Raporlar
 - Müşteri Bilgileri
 - Araç Envanteri
 - Günlük Genel Durum Raporu
 - Son Cari Hareketleri
 - Siparişler
 - Satış Faturaları
 - İadeler
 - Tahsilâtlar
 - Müşteri Ziyaretleri
- Araçtaki ve merkezdeki stoklar bu bilgi akışı ile %100 eksiksiz olarak güncelleneceğinden anlık kontrol mümkündür.
- Otomasyon ile müşteriler, satışlar, siparişler, tahsilatlar ve terminal üzerindeki tüm hareketler raporlanır.
- Firmanın satış ve dağıtım departmanları daha verimli ve güncel bilgilerle çalışır.
- Online ve / veya Offline çalışır. Böylece anlık olarak plasiyerlere en güncel bilgilerin gönderilmesi ve merkeze de hatasız bilgi gönderimi mümkündür.
- Merkez ile eş zamanlı, % 100 hatasız bilgiler ile çalışılacaktır. Bu durum hem yöneticinin ve hem de plasiyerlerin doğru kararlar vermesini sağlayacaktır.
- Satış ekiplerinin merkezden bilgi alıp, merkeze bilgi göndermeleri için harcadıkları zaman kaybı önlenir.



YAZILIM İŞLEMLERİ

- Ulaşım ve iletişim masrafları da azalır.
- İşletme maliyetlerinizi azaltır
- Satış ve Dağıtım Departmanları daha verimli ve güncel bilgilerle çalışır.
- Anlık olarak plasiyerlere en güncel bilgilerin gönderimi ve merkeze hatasız bilgi alımını sağlar.
- % 100 hatasız bilgiler ile hem yöneticinin ve hem de plasiyerlerin doğru kararlar vermesini sağlar.
- Satış sonrasında ofise dönen satış personelinin zaman kaybı ortadan kaldırılır.
- Kontrol işlemleri, hataların düzeltilmesi gibi zaman kayıpları ortadan kalkar.
- İndirim, ödeme planları ve satış kuralları ile yapılan her satışın doğruluğunu kontrol işlemi ortadan kaldırır.
- Müşteri Memnuniyetini Arttırır...
- Stok, bakiye gibi kritik bilgilere doğru ve güncel erişerek müşteriye daha doğru bilgilendirme yapılır.

- Müşterinizin siparişlerini anında merkez ofise iletebilir, faturasını hatasız kesersiniz.
- Hesap Ekstresinin detaylı olarak görerek müşterinizle hesap kontrolün anında yapabilirsiniz
- Kampanya, promosyon uygulamaları hatasız ve eksiksiz gerçekleştirirsiniz.
- Anket ve ziyaret bilgileriyle müşteri hakkında daha detaylı bilgi toplar, daha iyi hizmet sunarsınız
- Gün içinde yapılan satışları anında gözlemleyin
- Kampanya modülüyle kampanyalarınızı hatasız ve kolaylıkla uygulayın
- Satış Hedefleriyle işletmenizin verimliliğini ve satış tahminlerinizi kolaylıkla izleyin
- Gerçek stoğun ne kadarının serbest, ne kadarının satıldığını anında görün. Satılma işlemlerini zamanında gerçekleştirin
- Kota tanımlarıyla satış miktarlarını kontrol altına alın





TEKNİK AYRINTILAR

- Mobiltech Programı Windows Ce.Net 4.0 ve üstü ile Windows Mobile 2003 ve üstü olan her markadan mobil cihazlar ile sorunsuz olarak çalışır. Cihazda program ile kullanılacak barkod okuyucu, GPRS, Bluetooth gibi opsiyonlar programın kullanılmak istenen özelliklerine göre göz önünde bulundurulmalıdır.
- Mobil Cihaz tarafında .Net ve SqlServer CE teknolojilerini kullanır, Arka Ofis programı ise yine .Net Framework üzerinde MS-SQL Server veri tabanı yönetimi kullanır. Bu sayede IIS üzerinden Remote Data Access ile direk veri aktarımı yapar.
- Windows ve SQL tabanlı LOGO Ticari programları (Alinteri, Shop Manager, LKS2, TIGER, UNITY) ile entegre olarak çalışır ve sorunsuz veri aktarımı yapar. Program Mikro, Netsis, Vega gibi diğer ticari programlara da kısa bir çalışma ile uyarlanarak entegrasyon sağlanabilir.
- Mobiltech Back Office Programından veri aktarımı yapılan ayarlara göre otomatik veya manuel olabilir.
- Arka ofis programı ve aktarımlar için Windows XP Pro, Windows Server 2000, Windows Server 2003 ve daha üstü İşletim Sistemlerinden biri ile SQL SERVER 2000 ve üstü veri tabanı yönetim sistemi kurulu olmalıdır.
- Program yazıcı çıktılarını, cihaza RS232 ile ya da Bluetooth özelliği ile bağlanan tüm yazıcılardan verebilmektedir. Önemli olan istenen çıktıların boyutlarına ve tasarımlarına göre yazıcılar seçilmesidir.
- Fatura, Tahsilat Makbuzu gibi tüm çıktıların formatı Arka Ofis Programı ile tasarlanabilir.
- Cihaz ile veri aktarımı hangi kriterlerde olacağı, Ticari Programa bu verilerin nasıl yansıtılacağı, cihazda yapılabilecek işlemler gibi bir çok iş Arka Ofis Programında parametrik olarak ayarlanır.
- Ticari programda eğer indirim, promosyon gibi satış koşulları tanımlanırsa bunlar direk MOBILTECH e yansıtılır ve eğer parametreler yardımı ile istenirse otomatik uygulanması sağlanır.



EL TERMİNALİ
ENTEGRASYONU

RAPORLAMA
MODÜLÜ

ETİKET
MODÜLÜ



MOBILTECH

İLETİŞİM MODÜLÜ

TİCARİ SİSTEM / ERP YAZILIMI

depo yönetimi

Depo Hareketleri

- Parametrik yönetim mimarisi ile değişken süreçleri yönetebilirsiniz.
- Barkod mimarisi üzerinden hatasız yönetim yapabilirsiniz.
- Depo Giriş, Çıkış, İade, Transfer, Fire ve İmha hareketleri gerçekleştirebilirsiniz.
- Stoğun sıfırın altına düşmesi durumunda sevkiyatı engelleme yapabilirsiniz.
- Rezerve edilen malın çıkışını engelleme yapabilirsiniz.
- Siparişe İstinaden Mal Kabul ve Mal Çıkışı yapabilirsiniz.
- Ambar Dengeleme yapabilirsiniz.
- Parçalı Sayım yapabilir stok hâkimiyetinizi arttırabilirsiniz,
- Etiket Modülü ile reyondan ürün barkodu toplayarak eksik etiketlerinizi tamamlayabilirsiniz.

İletişim de sınırlarınızı siz seçin...

GPRS alt yapısı ile dünyanın her yerinden işlem yapmanıza olanak sağlar. Deponuz, uzakta veya farklı yerlerde olsa dahi merkezi yönetimi kolaylıkla sağlayabilirsiniz.

Wireless (Kablosuz Ağ) alt yapısı ile deponuz içerisinde yüksek hâkimiyet sağlayabilir, yönetimi kolaylaştırabilirsiniz.





mobilttech
mobil saha satış ve depo yönetimi

DND YAZILIM BİLİSİM TEKNOLOJİLERİ

<http://dndyazilim.com/>

info@dndyazilim.com

Tel : 0 312 483 83 32

0 312 483 83 42 (Pbx)

